会報

千葉商工会議所

3カ年運営方針スローガン
交流、結集、実行!

夢(ゆめ)シティ 夢ちば

2016 5
Vol.639
平成28年5月10日発行
(毎月10日発行)

《特集》
産業用ドローンの可能性を拓く
株式会社自律制御システム研究所
千葉大学特別教授　野波 健蔵

《経営談話室》
付加価値の高い加工製品でお客様の進化をサポート
株式会社太陽堂印刷所　代表取締役　日暮 秀一

千葉商工会議所会報 夢シティ夢ちば 2016年5月号 Vol.639

産業用ドローンの可能性を拓く
株式会社自律制御システム研究所

●編集発行人／木原 稔
●発行／千葉商工会議所
●千葉市中央区中央2-5-1 ☎043-227-4101 FAX043-227-4107
【購読料】一部200円（送料込）会員は会費の中に含まれています。

価値創造
～安心・安全の住まいを提供します～

私達は、建設を通して、何を成すべきか。
環境と人との、さらなる快適な街づくりを目指し、
暮らしを考えた、住環境の一歩先を見つめています。

SINHON
INTELLIGENT DEVELOPER
新日本建設株式会社

もくじ

2～　経営談話室 150
付加価値の高い加工製品でお客様の進化をサポート
～時代の変革とともに変化していく印刷業～
株式会社太陽堂印刷　代表取締役　**日暮秀一**

28～　特集
産業用ドローンの可能性を拓く
～幕張新都心をドローン産業の一大拠点に～
株式会社自律制御システム研究所
千葉大学特別教授　**野波健蔵**

6～　**明日に架ける橋**
株式会社 オーエックスエンジニアリング
代表取締役社長　**石井 勝之**

8～　●トピックス●**「BM-テンポ」でお店のホームページを作りませんか**

16～　**わが社のイチオシ社員**
合資会社藤間シート装飾　**服部　達**

5　＜会員情報プラザ＞
10～　TIME LINE＜タイムライン＞　2016年3～4月の動き
14　ビジネススクールのご案内
15　会議所事業の紹介
18　＜経営のためのアドバイス＞　ロボットの開発･運用における国家戦略特区制度の活用
19　＜中小企業診断ナビ＞　決算書は会社の通知簿
20　＜ジェトロレポート＞　L／C（信用状）決済の留意点
21　＜ちばインフォメーション＞
22～　＜外部からのお知らせ＞
24　＜まちづくり事業情報＞
25　＜なのはなひろば＞　千葉商工会議所　女性会の活動
26～　＜YEG PRIDE＞　千葉商工会議所　青年部通信
32　＜千葉市動物公園（イベント・展示情報）＞
表3　千葉市美術館／千葉市科学館

●今月の表紙●

前月号から表紙の写真の視点を駅から周辺の街並みへと移して、「商店街シリーズ」を開始しています。

今月号は、「C・one」（シーワン）の愛称で親しまれる「千葉ショッピングセンター」です。

C・oneは、県下で初めて鉄道高架下を活用したショッピングセンターで、昭和38年に千葉駅の開業に合わせてオープンしました。以後、昭和45年に京成電鉄の高架下へと拡張、平成５年には千葉センシティの新設などへの対応を図り、現在に至っています。

撮影／明角和人（明角写真事務所）

編集者のひと言

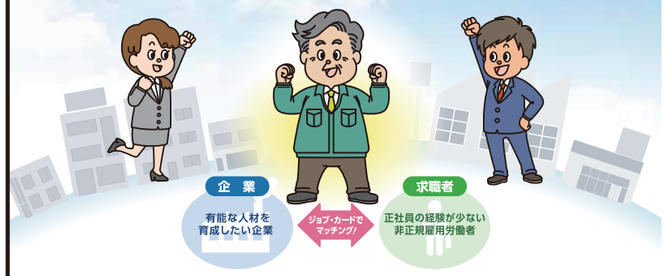
当所では、「広報機能の積極的活用」を今年度の重点事業の一つにしておりますが、その重要なツールがこの会報誌「夢シティちば」です。当所が行っている事業を会員の皆様に知っていただくことだけでなく、より多くの会員の皆様をご紹介することで、「会報誌を通じた会員交流」に結び付くような取材を心がけて参りますので、どうぞよろしくお願いいたします。

（企画広報室 EM）

経営者の皆様へ

ジョブ・カード制度の有期実習型訓練の活用のお勧め

自社のニーズに合った人材を育成できます!



訓練に要した費用の一部を、キャリアアップ助成金（人材育成コース）により支給します。

人材育成コース ※カッコ内は大企業の場合	Off-JT	■賃金助成 ■経費助成	1人1時間当たり800円（500円） 教材費、外部講師の謝金、施設・設備の借上料、受講料など1人当たりOff-JTの訓練時間数による上限額 ・100時間未満10万円（7万円） ・100時間以上200時間未満20万円（15万円） ・200時間以上30万円（20万円）
	OJT	■実施助成	1人1時間当たり800円（700円）

ジョブ・カード

求職者の職業能力を証明するA4判の大きさの3種類のシート（①キャリア・プランシート、②職務経歴シート、③職業能力証明シート）です。履歴書などにはない求職者に関する詳細な情報が記載されているので、短時間の採用面接では分からない求職者の職業能力やレベルなどを客観的に評価できます。

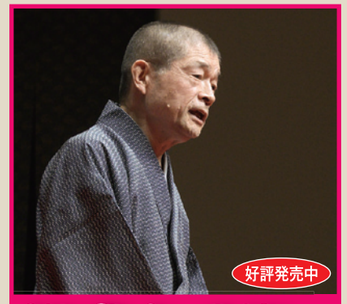
有期実習型訓練

ジョブ・カードを活用したOff-JT（座学等）とOJT（実習）を効果的に組み合わせた3カ月以上6カ月以内の職業訓練。有能な人材を育成したい企業と正社員の経験が少ない求職者とのマッチングを促進する国の制度です。訓練を実施する企業では、訓練期間を通じて訓練生の適性や職業能力などを判断したうえ、正社員として継続雇用できますので、採用時のミスマッチや早期離職のリスクを軽減できます。加えて、一定の条件を満たしている場合は、訓練の終了後に、国から助成金が支給されますので、訓練の実施に要するコスト負担を軽減できます。

問い合わせ先　千葉商工会議所 千葉県地域ジョブ･カードセンター　☎043-227-2660
〒260-0013　千葉市中央区中央2-5-1 ツインビル２号館10階　FAX043-227-5551

残席僅少
第30回ふなばし市民寄席
桂　歌丸
芸歴65周年記念 落語会
落語界の至宝!必見の名人芸!
ゲストに春風亭昇太を
迎えます。
5/18（水）
18:30開演
全席指定 4,000円
船橋市民文化ホール
☎047-434-5555

好評発売中
らくご DE 全国ツアーvol.4
春風亭一之輔の
ドッサリまわるぜ2016
落語家としての資質に
恵まれた、粋な芸風に
ご期待ください。
5/21（土）
19:00開演
全席指定 3,600円
千葉市文化センター(3F)
☎043-224-8211


好評発売中
柳家小三治 独演会
Vol.5 習志野
人間国宝、小三治の洒脱な
語り口をたっぷりお楽しみ
ください
5/31（火）
19:00開演
S席:3,900円
A席:3,500円
習志野文化ホール
☎047-479-1212

ご予約 お問合わせ　/音楽工房キャップス　☎043-224-1710
〒260-0855 千葉市中央区市場町2-9-302　Fax. 043-224-0468
http://www.on-caps.co.jp
※料金は税込。5月14日は3歳以上有料。5月14日以外は未就学児入場不可。

経営談話室
Vol.150

付加価値の高い加工製品でお客様の進化をサポート
～時代の変革とともに変化していく印刷業～

株式会社 太陽堂印刷所
代表取締役
日暮秀一

ネット社会やDTPの普及により、衰退が指摘されたこともあった印刷業ですが、太陽堂印刷所は時代の流れを見据え、ビジネスフォーム印刷で新たなビジネスチャンスをつかみました。さらに高機能なインテグレイテッドフォームズで、新たな印刷物の世界を突き進んでいます。次に何が必要とされるかを予測しながら、輝かしい実績を積み上げてきた日暮秀一社長にお話をうかがいました。

「あらゆる産業によって印刷は価値付けできる。ウォンツをとらえてサービスを提案し、イノベーションを重ねていきたい」と熱く語る日暮社長。

ひぐらし・しゅういち／1994年代表取締役社長に就任。2008年、千葉県印刷工業組合理事長、2012年全日本印刷工業組合連合会関東甲信越静地区印刷協議会会長に就任。
印刷振興賞（2003年）、文化の日千葉県功労者表彰（商工労政・2014年）をなど個人・企業ともに数々の賞を受賞。

<DATA>
千葉市中央区末広1-4-27　☎043-222-1122
事業内容：印刷・情報処理・印刷付帯サービス

ネット社会の中で業態を変えるべき産業に印刷業が指摘され大きな十字架を背負った思いでした

千葉市の印刷の草創期を支える

当社は1931（昭和6）年、千葉市長洲町で祖父が創業。市内の印刷所に勤めていた人たちがそれぞれ独立して、千葉の印刷の草創期を担い、祖父もその一人でした。

戦時中は機械を供出しなければならず、45（昭和20）年に再開業し、設備投資をして48（昭和23）年に株式会社太陽堂印刷所を設立し、父が代表取締役に就任しました。

52（昭和27）年には長洲本社工場、68年（昭和43）年に末広町工場（現在は本社・営業本部）、79（昭和54）年に古市場町千葉印刷団地に新本社工場が完成しました。昭和30年代に京葉工業地帯ができ、千葉が「鉄のまち」として発展し、人口も右肩上がりに増えていきました。それに伴い、印刷業界も当社も順調に伸びていきました。

コンピューター社会を見据えBF印刷に注力

当社の転機となったのは、ビジネスフォーム（BF）印刷の導入です。BFとはデータの入力・出力ができる帳票類でコンピューターの発展に伴って生まれた印刷ジャンルです。68（昭和43）年、当時の社長だった父がアメリカの視察でこれからはコンピューター社会の時代になると聞いたのがきっかけで、BF印刷に参入しました。

88（昭和63）年にはアメリカBF印刷業界誌主催コンテストで初入選。これは交通違反切符に反則金を払い込むための手書き用OCR帳票を追加したもので、作業の効率化を提案して受賞しました。

当社では早期の段階から頻繁に海外の印刷技術の視察をしていて、70年代に当時の工場長がドイツの機械メーカーの研修に参加するなど、海外情勢を把握してきました。私も最初に行ったのは1980（昭和55）年、アメリカ・シカゴでの印刷機械機材展でしたが、街中の道路が6車線で、空港の滑走路も平行して3本あるのを目の当たりにして、日本とはすべからくボリュームが違うと実感しましたね。

高機能BF・インテグレイテッドフォームズへ

94（平成6）年に社長に就任したのですが、その2年後、インターネットが日本で解放されました。そして、日経産業新聞に10年後のネット社会の中で業態を変えなければならない産業という記事で、印刷と出版が1位に挙げられていたんです。それを読んで私は十字架を背負った思いでした。

そこで、より高機能なBF、帳票に様々な機能をプラスしたインテグレイテッドフォームズ（統合印刷製品）への取り組みを開始しました。97（平成9）年にスイス製のフォーム加工機を導入、4年後にさらに1台追加しました。

帳票類の印刷に、顧客に必要とされる機能をプラス。付帯サービスでビジネスチャンスは広がっていきます

高付加価値とニーズに応えるワンストップサービス

当社のインテグレイテッドフォームズ製品は、シールを加えて遊び心を演出した小中学生用の交通安全・災害啓発資料、エンボス加工チラシ、検査容器封筒、シールを貼るクーポン券やシールを貼るアンケートなど多岐にわたっており、様々な賞を受賞しています。

２００７（平成19）年にPEAK AWARDS最優秀賞を受賞したのは「座席番号シール」。受験番号を机に貼るための専用シール。大学や検定試験などで活用されています。応募したのとは異なるイノベーション部門での受賞で、イノベーションの本場アメリカで評価されたのが嬉しかったです。

11（平成23）年にはセキュリティ機能付「健康保険被保険者証＋ドナーカード」が同賞を受賞しています。２つの目的のカードを統合し、個人情報の繊細な部分を保護するためにセキュリティ機能を付けたことが評価されました。

付加価値の高い加工製品とお客様のニーズに応えたワンストップサービスを常に行っています。

常に世の中の変化に伴いスペックが変わっていく

ビジネスフォーム印刷の世界は、世の中の変革に合わせて動いています。常に世の中のシステムの変更に伴って、印刷業務のスペックは変わっています。また、社会的な現象として、印刷を取り巻く環境もどんどん変化しています。

このビジネスフォームは独自のシステムを構築する必要があるので、設備投資にお金がかかります。当社でもほぼ10年ごとに大きな機械を導入しています。ただ、印刷物を使わない企業はない。当社が行っているのは、発注してくださる行政や企業や学校が進化していくサポートだと考えています。

ペーパーレス化が言われて久しいのですが、今、面白い現象が起きています。とことんデジタルが進んだアメリカでは、紙に戻る動きもみられ、去年のクリスマス商戦は紙の商品カタログが再び発行されています。イギリスでも、紙の新聞が新しく刊行されました。親和性がある紙の感触が支持されているのでしょう。

今後も印刷の世界にはいろいろなファクターが影響してくると思いますが、その変化に対応していきたいと思います。

日暮社長 Q&A

Q ビジネス上での信条は？

A やはり多くの社員とその家族の生活を担っていますから、経営者として絶対にやってはいけないのは「公私混同」です。

Q 趣味は？

A 時間があればジャズからオペラまで幅広いジャンルの音楽を聴きます。音楽はクリエイティブなものですからね。例えば、ジャズボーカルのレコードを3000枚ほど持っているのですが、ジャズボーカルでは原曲をとことん崩していく。リズムにしても、早く歌う人もいるし、スローで歌う人もいる。楽譜は同じでもプレイヤーがそれを表現するのはやはりイノベーションですね。　オペラも好きで、海外の展示会に出張に行くときには、そこから自費でほかの都市に飛行機で飛んでオペラハウスに行きます。最も好きな演目はリヒャルト・ワグナー「トリスタンとイゾルデ」です。

会員情報プラザ

掲載無料

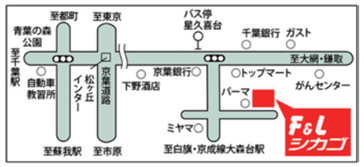
貴社のニュースやPR（宣伝）にご利用ください。

シューフィッターに、相談してみませんか?

巻き爪、タコ、外反母趾のつらさ、軽くします！

足にやさしい靴、はいていますか?
足のサイズを計測すると、痛くない、フィットする靴が、見つかります。
足と靴の専門家・上級シューフィッターが、足の長さ、幅、甲の高さなどを計測して、お店に並んでいる靴(既製靴)の中から、サイズや使い方に合わせた、オススメします。

計測・相談だけでも、お気軽にご利用ください。（サイズ計測・要電話）



F&L シカゴ

千葉市中央区仁戸名町558-8

TEL：043-261-2334

営業時間／10：00～18：00　　定休日／月曜日、火曜日

ゴルフ始めてみませんか?

ゴルフについてどんなイメージをお持ちですか?
日本で、こういった質問をすると、たいてい悪いイメージが返ってきます。
海外では、オバマ大統領がイメージアップの為、ゴルフに行ったことを広報したりするように、紳士的なスポーツ、また社交的な場のイメージを持たれています。ゴルフをすることで営業活動が増えることも、仕事上のメリットになりますが、ルールやマナーを大事にする人格育成こそがゴルフを覚える一番のメリットと考えます。

ジャパンゴルフでは、これからゴルフを始めるゴルファーを応援しています。
グループレッスンも個人レッスンでも、ぜひ一度ご相談下さい!

千葉商工会議所青年部会員所属会社

ジャパンゴルフスクール

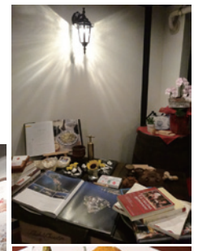
千葉市若葉区加曽利町1482－1　**☎043－234－1515**

営業時間　≪年中無休≫

土日祝　7:00～23:00　　平日　9:00～23:00（月曜のみ11:00オープン）

イタリア北西部の郷土料理や季節感のあるシンプルなお料理が愉しめる カジュアルなイタリアン

イタリア北西部を中心に
8年以上のイタリア経験をもつシェフが、
ジェノヴェのあるリクーリア州やトリノのあるピュモンラ州の郷土料理をベースに
千葉の食材を多くとり入れた
イタリア料理店です。



〈営業時間〉　ランチ　　11:30～15:00（L.O.14:00）
　　ディナー　18:00～23:00（L.O.21:30）
〈定 休 日〉　月曜日（祝日の場合、翌火曜日）

アンティコジェノベーゼ

千葉市中央区登戸1-13-22　シティファイブA棟101号
（JR千葉駅から徒歩6分）

TEL 043-245-7055

企業様のビジネス英語力をUP！

「法人向け英語研修サービス」

ACORN ENGLISH 英会話スクール

社員の英語力でお悩みですか?

経験豊富なMickey ACORNが企業様のニーズに合わせて研修内容をカスタマイズ。大手にはない距離の近さと講師の質で、企業様のグローバル化をお手伝いします。訪問研修も可（要相談）
※その他大人向け・子供向け英会話レッスンもあります。

ACORN ENGLISH 英会話スクール

運営会社：アイグローバル㈱

千葉市中央区中央3-13-7　コスモ千葉中央ビル411

TEL 043-379-9607

営業時間　（火～金曜日）13:00～21:00　（土曜日）13:00～18:00

千葉市緑区あすみが丘9-8-22　TEL 050-5532-8140（有賀和人）　FAX 043-225-5002

オーエックスエンジニアリング

代表取締役社長
石井勝之さん

長年培ったオートバイ・レーシング・テクノロジーを車椅子の開発・製造に生かし、日々進化したOXエンジニアリングの車椅子作りに努力しています。

スポーツ車のような「カッコいい」車椅子として、利用者の支持も高いOXエンジニアリング。石井勝之代表取締役社長にその製品の真髄を伺いました。

事故にあった創業者が自身が欲しい車椅子を開発

当社は、もともとオートバイのライダー兼ジャーナリストだった父が1976（昭和51）年にオートバイメーカーから独立して「スポーツショップイシイ」として開店し、その後オーエックスエンジニアリングを設立。オートバイの販売やエンジンなどのオリジナルパーツの開発、またレース活動なども行っていました。しかし、父は84（昭和59）年に不慮の事故で脊髄を損傷し、車椅子を必要とする生活になりました。

そこで、父は自分が乗りたい車椅子を翌年からプロジェクトとして開発を始め、92（平成4）年に初めて自社製車椅子の販売を開始しました。

当時は、車椅子といえば、あくまで福祉用具として、フレームやタイヤの色、デザインに気を配った製品はありませんでした。しかし、うちの製品は自家用車の色を選ぶような感覚で車椅子の色やデザインを選べる。圧倒的に利用者目線だと自負しています。

競技車の技術を日常車にも生かす

当時、オートバイの販売台数が減少していたこともあり、車椅子製造に転換したことも当社にとっては大きな転機でした。

車椅子メーカーの中には老舗もあり、その業界に当社が異端児として参入した形でしたが、やはりその中で自社製品のブランド力を向上させるにはどうしたらいいかを考えました。

パラスポーツ競技のチームを持っていたこともあり、選手を従業員として採用していましたので、車椅子に対してのレスポンスを製品開発に早く生かすことができました。また現在も選手のサポートを行っていますので、競技で実績のあったパーツを日常生活用の車椅子に反映させることも多々あります。アトランタオリンピックからソチオリンピックまで当社の車椅子を使用した選手のメダル数は106個。この実績はもちろん、選手の実力が大きいのですが、やはり大会で成績を残すには車椅子の機能も大きな支えになります。そしてなるべく選手の意見を取り入れるようにしています。

そうしたことを繰り返して、製品の質を磨いてきました。その中で、OXエンジニアリングという会社名も広まってきました。

“もらう物”から“買うもの”へ

当社の車椅子は価格が比較的高く、補装具費支給制度を活用しても自己負担分が他社製品よりも大きいんです。それだけに満足していただける製品を開発していますし、利用者は自分が欲しい車椅子を手に入れるために就労等により得た対価を支払うことになる。こうした別の部分にも大きな効果が波及したと思います。

自治体によっては、高額な車椅子を支給制度の枠に入れないケースもありましたが、役場の窓口でお客さんが「自分はOXエンジニアリングの車椅子を購入したいのに、どうして買うことができないんだ」と掛け合ってくださったことが何度もありました。お客さんに支えられて今日があるんです。

企業として次のステージへ進む

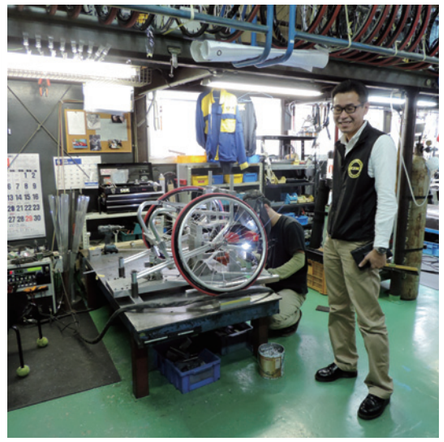
2013年1月に私が社長に就任しました。創業者である父は業界の革命児でありカリスマ的な存在でしたが、私はこの会社を組織体制や社員待遇などの改善をはかり、企業として次のステージへ進みたいと思っています。

たとえば、2014年10月に子供の競技用の車椅子を手掛けました。これまでは機能先行で開発していましたが、子供は成長することと保護者の負担を考慮して、15万円ほどで購入できる車椅子を開発しました。この1台でバスケットボールとテニス、両方楽しめるようにつくってあります。

今のパラスポーツは高齢化が進んでいて、活躍しているのは40～50代です。次世代に進行させるのは、やはり子供たちにパラスポーツの楽しさを知ってもらい、盛り上げていきたいですね。

●会社データ●
株式会社 オーエックスエンジニアリング
千葉市若葉区中田町2186-1
TEL 043-228-0777

ニューカレドニアを拠点に活動する、
ピエール・フェアバンク氏（フランス）
車椅子レース



お店の集客を応援します！「BM-テンポ」でお店のホームページを作りませんか

お店をウェブでもPRしたいけど、予算もないし難しそう……とお悩みの会員様に朗報です！

日本全国340以上の商工会議所・商工会で運営しているビジネス支援サイト「ザ・ビジネスモール」では、お店ホームページ開設サービス「BM-テンポ」を開始しました。

インターネットがつながるパソコンから、ご自身で写真や文章を自由に入力編集することができ、最大5ページ分を使ってお店の個性をいかしたホームページが完成します。

料金も、年間6，480円（税込）で、ひと月あたり500円程度とお手頃です。しかも、お試しとして6ヵ月間は無料でご利用いただけますので、安心。（利用5ヵ月目に有料でも利用継続するかどうか決めていただきます。）

なお、使い方が分からないときは、事務局のスタッフに電話やメールで相談できます。

集客支援・来店促進に、ぜひご利用ください！

■ご利用について

「BM-テンポ」は「ザ・ビジネスモール」の新サービスです。ご利用にあたっては、まず「ザ・ビジネスモール」のユーザ登録（無料）が必要です。左記連絡先にご連絡ください。なお、「BM-テンポ」のご利用は、千葉商工会議所の会員事業所に限ります。

■お問い合わせ

千葉商工会議所企画広報室
TEL 043-227-4101
ザ・ビジネスモール事務局
TEL 050-7105-6220
ザ・ビジネスモールサイト
URL:http://www.b-mallne.jp/

BM-テンポなら

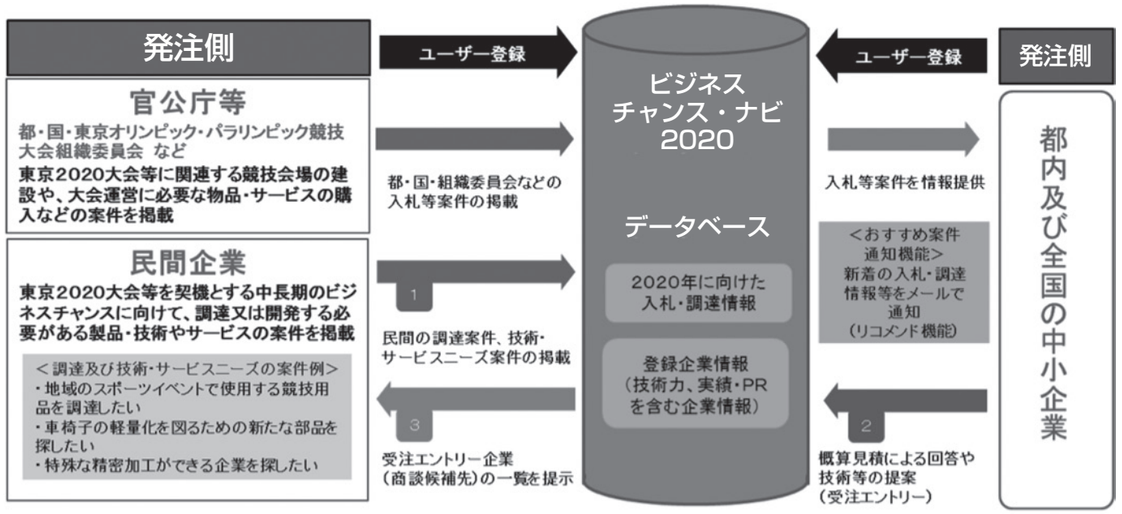
★専用ソフトをダウンロード不要なので、すぐに開設
★ページ上に他社の広告が勝手に挿入される心配ナシ
★写真掲載枚数無制限なので、お店の魅力をいっぱい発信
★クーポン発行や地図の表示など機能も充実
★分かりやすい操作マニュアルがあるので安心
★カンタンな操作で、季節や新商品の更新もラクラク

中小企業世界発信プロジェクト「ビジネスチャンス・ナビ2020」稼働！

―東京2020大会等のビジネスチャンスはこのサイトから―

中小企業世界発信プロジェクト
2020
中小企業パワーを東京から世界へ！

中小企業世界発信プロジェクトは、東京2020大会等を契機とする様々なビジネスチャンスを、都内の中小企業はもとより、日本全国の中小企業に波及させ、その優れた技術・製品等を世界に発信するプロジェクトです。そのプロジェクトの一つである「ビジネスチャンス・ナビ2020」は、東京2020大会等を契機とする官民の入札・調達情報を一元的に集約した情報ポータルサイトです。都や国、東京オリンピック・パラリンピック競技大会組織委員会や、民間企業などが、入札案件や調達情報を「ビジネスチャンス・ナビ2020」に登録し、情報提供を行います。都内及び全国の中小企業は、「ビジネスチャンス・ナビ2020」にユーザー登録することにより、東京オリンピック・パラリンピック競技大会関連の入札案件のほか、中長期のビジネスチャンスに向けて調達又は開発する必要がある製品・技術、サービスに関する案件を検索することが出来ます。加えて、「パートナー企業（新規取引先）」を検索する機能により、新規取引先の開拓につながる情報を調べることができるなど、個別商談から契約にいたる「中小企業の受注機会の拡大」を「ビジネスチャンス・ナビ2020」が支援します。「ビジネスチャンス・ナビ2020」をご利用するためには、ユーザー登録が必要になります。ぜひご登録していただき、「東京2020大会等を契機とするビジネスチャンスの獲得」に、このサイトをご活用ください。



千葉中央会計事務所
税務・会計、監査、公益法人会計、相続税相談

徹底した所員教育（資格者・職員全員年間40時間の研修義務化）

中堅中小企業のビジネス・ドクターとして

公認会計士・税理士 手島 英男　税理士 吉野 精
公認会計士・税理士 田中 昌夫　税理士 島田 和弘
公認会計士・税理士 本橋 雄一　公認会計士 岸 健介

http://www.ccaf.jp　千葉市中央区中央1-2-1
☎043-225-1211（代）

千葉県の税理士をお探しなら
TALK GROUP
安心と信頼のトーク税理士法人
代表社員　杉山 武 / 坂本 庸夫

＊相続税対策スタッフ＊

知らないと損する 相続税対策
無料相談 受付中

公認会計士・税理士・国税庁ＯＢのベテランがご相談に応じます。
便利の良い千葉駅西口に直結する「ウェストリオ２」１１階へお気軽にお立ち寄りください。

〒260-0031 千葉市中央区新千葉１－４－２　１１階
千葉駅オフィス【TEL：０４３－３０６－７３１９】

3月11日㈮
新たなビジネスパートナー探しに「ザ・ビジネスモール」活用セミナー
【参加者】16名

当所は、大阪商工会議所の協力を得て、「『ザ・ビジネスモール』活用セミナー」を開催した。

「ザ・ビジネスモール」は、全国の商工会議所・商工会が共同で運営する販路開拓支援サイトで、約25万社が登録している。

同サイトは、取引先の照会やお問い合わせの増加、自社や商品のPR、全国の登録企業との無料商談など、新たなビジネスパートナー探しに活用できるものである。

当日は、大阪商工会議所経営情報センターの松田聡様から「ザ・ビジネスモール」の概要及び基本機能、「ザ・商談モール」の活用方法、提携メニューなどについてご紹介いただいた。

インターネットを活用した販路開拓策を紹介

3月17日㈭
現場で体感！新名所を突撃訪問
人気企業への〝視察型〟講習会
【参加者】13名

当所では経営講習会の一環として、成長企業の経営者をパネラーとして迎えた企業訪問型視察会を開催。人気レストラン「オーシャンテーブル」を経営する、㈱ケーズネットワーク（中央区中央港、山友浩司代表取締役）の本社社屋を参加者と訪れた。

当日は、千葉みなとの桟橋とともに整備され、3月にオープンしたばかりの同社による新商業施設・ケーズハーバー（旅客船ターミナル）を訪問。ベイエリアの新名所を山友代表による案内で、オープンにいたるまでの経緯や施設内の設備などについて説明を受けた。

その後は、昼食を交えたディスカッションを同社レストランで実施。新規ビジネス展開にあたり策定した経営革新計画やその後の補助金申請、飲食店としての店舗づくりのコンセプトなどについて、参加者は経営者同士、忌憚のない意見を交換しあっていた。

4月4日㈪～5日㈫
新入社員の即戦力化を目指す！
平成28年度『新入社員教育』

講　師：三和インターナショナル㈱
インストラクター：加藤栄子氏、木村三起子氏
アシスタント：佐藤瑠華氏
講　師：㈱M．I．Sインターナショナル
インストラクター：木本比路美氏
【参加者：4・5日／38人】

当所では、4月4日～5日の2日間で「新入社員教育」を実施し、38名が参加した。

本研修では、新入社員の即戦力化を目指し「職場のルールとエチケット」「社会人の言葉づかい」「接遇応対」「企業人としての意識と行動」「仕事の基本的な進め方」「ビジネス文書の基本」などについて研修を行なった。参加者は、明るく和やかな雰囲気の中、社会人としての基本を熱心に学んでいた。

加藤栄子氏

木本比路美氏

7月7日七夕の日にみんなで野球観戦！ 定員50名
千葉ロッテマリーンズ VS 埼玉西武ライオンズ
～スペシャルシート～
イタリアンバールM
参加費 1,000円
球場内商品券500円分付
（球場内飲食・ショップ内利用可）
☆詳細は千葉商工会議所HPにて☆

小売部会
4月12日㈫ 平成28年度の事業計画について詳細を協議
正副部会長・所属議員会議
【参加者】11名

小売部会（望月部会長）は、正副部会長・所属議員会議を開催し、平成28年度の事業計画について協議した。

今年度は正副部会長・所属議員会議内で、千葉市グランドデザインやJR千葉駅舎・駅ビル建設の進捗状況について研修会を開催することが決定した。また、「江の島・鎌倉小町通り」の視察会は10月に開催することで合意し、今後の会議で詳細を計画することとした。

会議後の研修では、千葉市政策企画課長の藤代真史氏を講師に迎え、「千葉市の目指す地方創生」をテーマに、今後迎える人口減少・少子超高齢化を念頭に置いた取組みである「まち・ひと・しごと創生総合戦略」について説明を受けた。

医療・介護部会
4月15日㈮ 平成27年度事業報告、平成28年度事業計画（案）等について協議
正副部会長・常任委員会議
【参加者】13名

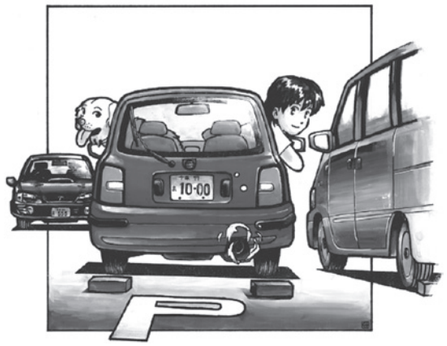
柏戸部会長の挨拶の後、平成27年度事業報告、平成28年度事業計画（案）について事務局から説明、協議した結果、原案どおり承認された。

次に、夢シティへの投稿回数を年2回とし、担当を輪番制とした。

また、当所HPでの部会員情報の掲載については、最新データに更新し継続する事とし、連絡が取れない場合は、掲載を削除する事で決定した。

次に、セミナーについては、今年度より「健康経営」に取組んでいく旨を説明し、東商が講師を紹介している為、平成29年9月講演予定のセミナーへの提案の1つとした。

医療介護相談会については、救急医療週間に「救急フェア」を実施する消防署との連携を平成26年度から施行している中、今年度は緑消防署と開催する方向で承認された。



「くるまは駐車場へ…」
めいわく駐車はやめて!!
千葉市駐車場協会
〒260-0013　千葉市中央区中央2-5-1(千葉商工会議所内)
TEL 043(227)4101　FAX 043(227)4107

テント　サイン　インクジェット　内外装　リフォーム
合資会社　SINCE 1916
藤間シート装飾
【本　社】〒260-0015 千葉県千葉市中央区富士見2-8-11
☎043(222)1221　FAX 043(224)7577
【畑工場】〒262-0018 千葉市花見川区畑町373-3
☎043(274)5161
技術と信用で社会に貢献する
藤間株式会社
【本社・営業企画部】〒260-0015 千葉県千葉市中央区富士見2-8-11
☎043(222)1050　FAX 043(224)7577
E-mail：fujima@crest.ocn.ne.jp
：fujima.mac@air.ocn.ne.jp

新たな議員

議員職務執行者の変更

三井不動産㈱
千葉支店

支店長
遠藤　靖

㈱JTBコーポレートセールス
法人営業千葉支店

支店長
有賀義信

エースター㈱
（旧ジェイティエースター㈱）

代表取締役社長
寺門孝次

工場 ・ 倉庫 ・ 工業用地 ・ その他事業用地
お探しの方
専門業者です

売買　賃貸　総合建設業　宅地建物取引業

株式会社 与志建設

住所　〒262-0013
千葉市花見川区犢橋町1551-1
TEL　043-250-6661　FAX　043-250-6286　担当　大土　090-3202-9124

あなたの健康をサポートする…
公益財団法人
ちば県民保健予防財団
特定健診　人間ドック
保健指導　各種がん検診
一般健診　各種精密検査
出張健診
環境測定
千葉市美浜区新港32-14
☎043-246-0265
http://www.kenko-chiba.or.jp

手みやげに一番
千葉名産 田子作煎餅
http//www.osenbei.co.jp/
本店　千葉市中央区新宿1-20-5
TEL　043-241-4638
FAX　043-244-2416
道場店・稲毛店・銀座店

電機とシステムの総合コンサルタント
日立特約店
福井電機株式会社
〒260-8524　千葉市中央区問屋町16－3
TEL 043-241-6401 FAX 043-247-0291
銑子・柏・茂原・成田・水戸

平成28年4月5日㈫

日本公認会計士協会千葉会が発足
日本公認会計士協会千葉会設立記念大会

日本公認会計士協会千葉会（田中昌夫会長）は4月5日に千葉市中央区の三井ガーデンホテル千葉にて設立記念大会を開催し、当所からは石井会頭が来賓として出席した。

これまでは同協会東京会の下部組織だったが、4月1日付で同協会本部直下の「地域会」として独立した。これにより同協会における「地域会」の数は16となり、その中でも千葉会の規模（会員810名）は全国でも8番目となる。

同協会では、「公共の利益の擁護」に貢献することが公認会計士の使命でもあり、「地域社会への貢献」を基本方針の一つとしている。地域経済発展のため当所との更なる事業の連携も含め、今後の活動に大きな期待が寄せられている。

挨拶をする田中昌夫会長

盛会な設立記念大会の様子

平成28年4月15日㈮

千葉中央港地区　港びらき
旅客船さん橋完成竣工記念式典

千葉中央港地区において県市共同により整備が進められてきた千葉みなと駅前港湾緑地及び旅客船さん橋の竣工式が、千葉みなと駅前港湾緑地内にて行われ、千葉市長の熊谷俊人氏などが出席した。

千葉港は国内でも屈指の国際貿易港であり、周辺には多数の工場施設を有している。今回の旅客船のさん橋のオープンに伴い、千葉みなと内の周遊や、伊豆大島などへのクルーズなども予定されており、すでにオープンしている旅客船ターミナル機能を備えた複合施設「ケーズハーバー」と併せて、にぎわいのあるウォーターフロントとして、千葉市の新たな観光拠点となるまちづくりが期待されている。

さん橋と複合施設「ケーズハーバー」

テープカット

主催：千葉商工会議所ビジネススクール

実戦！ 営業研修

～これで売れる‼～

営業担当に必要な能力・スキルとは何か？顧客が抱えているニーズを捉える課題発見能力、商品提案のためのプレゼンテーション力等多くの要素が思い浮かぶことと思います。千葉商工会議所ビジネススクールの『実戦！営業研修』では、これらの要素を始めとした営業に必要な能力を総合的に身につけることができます。
営業担当としての基本行動・基本姿勢を習得し、ロールプレイングを繰り返し、アプローチ～クロージングといった営業プロセス全ての必須スキルを強化します。
１日で見違えるセールスパーソンに変身することが可能です！
本研修は、営業社員の行動を見直し、業績・成果に直結する行動力と自信を身につけるため、理論と実戦ロールプレイングを重視した営業研修です。よって、単に気合いだけの研修ではなく、実践行動を伴い自己改善を促すことを目的として実施致します。

●日　時：**平成28年6月14日(火)**　１０：００～１７：００
●参加費：会　員：１２，９６０円・一　般：１６，２００円（教材費・消費税込）

１．売れる仕組みづくりとは	：新規開拓がなぜ成功しないか・売れる営業マンの行動とは・売れる方程式をつくる
２．マーケティングの基本ができているか	：商品と市場の選定・見込み客の発掘とは・ライバルの動向がわかっているか
３．新規開拓訪問	：訪問計画とアプローチ方法　・顧客心理と営業ステップ・営業日報の活用と自己管理
４．成功率を上げる鍵は何か	：営業パフォーマンスの向上・商品を売る前に自分を売れ・クロージングのタイミング
５．顧客アプローチ戦略	：顧客情報の把握・ターゲット重点戦略・ご用聞き営業はダメか？

報・連・相講座

～チームワークを高める報･連･相を身に付ける！～

企業における「報告・連絡・相談」は、仕事の基本であると共に、良い仕事をし、成果を上げるための要です。大事な情報が共有されずにミスが起こる、仕事が遅れる、意思決定のタイミングがずれる等多くの企業が抱える問題であります。よって、報・連・相を円滑に行うことが企業の業績に大きく関わってくることに注目しなければなりません。
本講座では、職場の「報・連・相」を円滑に行うことによって、上司と部下、同僚、他部署とのコミュニケーションを深め、良好な関係を築くと共に、機会損失をなくすことによって、企業業績を確保することを目的として実施致します。

●日　時：**平成28年6月21日(火)**　１０：００～１７：００
●参加費：会　員：１２，９６０円・一　般：１６，２００円（教材費・消費税込）

１．なぜ「報・連・相」が注目されるのか	：ハイスピードマネジメントを実行するために 職場におけるコミュニケーションの目的とは
２．コミュニケーションギャップを改善する	：どんなコミュニケーションギャップがあるか 現状の整理と改善行動　・上司への報・連・相の仕方
３．「報・連・相」力を高める実践ポイント	：良い指示の受け方・報告のタイミング・情報を共有する・相談上手とは
４．チームワークが業績を生む	：機会損失を防ぐコミュニケーション力 聴き方と伝え方のトレーニング　・コーチングスキルの活用

■お申込方法■
◆**HP よりダウンロードし、必要事項をご記入後 FAX にてお申込ください。**
（受付後、申込者様宛に「申込受信のお知らせ」を FAXで返送いたします。）
◆**お申込後、受講料を講座開催の１週間前までにお振込み願います。**
（恐れ入りますが、振込手数料はご負担願います。）
◆講座開講１～２週間前頃に受講券・会場地図等を申込者様宛に FAX送信いたします。

＊受講料には消費税８％と教材費が含まれます。
＊受講料の返金はいたしかねますので、ご了承下さい。
＊各講座とも最少催行人数は５名となります。
＊会場は、各講座とも千葉商工会議所会議室になります。

●●特典●●上記講座の中から２講座以上を同時にお申込の場合、講座受講料が１０％割引！

●お問合せ・お申込み●　千葉商工会議所ビジネススクール
TEL：050-3528-0837　FAX：043-227-4107　URL：http://www.ccibiz.com/chiba/
千葉商工会議所　URL：http://www.chiba-cci.or.jp/

課長からこんにちは

企業や教育機関からの高い評価と信頼！
～未来を拓く商工会議所検定試験～

～根強い人気～

商工会議所の検定試験は、全国で年間約１００万人(※)、実に千葉市の人口とほぼ同じ数の人々が受験しております。そのうち、約9千人の方々が当所で受験されました。
近年の当所での受験者数の推移をみると、３年前と比較しても、ほぼ横ばいで、根強い人気が窺えます。

当所検定試験受験者数の推移

	H24年度	H27年度
簿記	4,486人	4,237人
メンタルヘルス・マネジメント	959人	1,153人
そろばん（珠算）	1,147人	1,078人
ビジネス実務法務	407人	544人
福祉住環境コーディネーター	533人	531人
eco（環境社会）	396人	392人
リテールマーケティング（販売士）	382人	354人
その他	602人	639人
合　計	8,912人	8,928人

～時代に応じた新しい資格～

検定試験は、その種類をみると、簿記や珠算といった歴史ある検定もありますが、時代の要請に応じた新たな検定も充実しております。
例えば、健康経営の重要性が改めて認識されている昨今、メンタルヘルス・マネジメント検定試験は、３年前と比較して受験者が約20％増えております。また、企業組織の要である管理職の土台づくりとして、ビジネスマネジャー検定試験が昨年7月に新しく誕生し、検定初年度にもかかわらず、全国で約1万3千人の方々が受験され、非常に好評でした。

～人材育成として～

こうした検定試験は、企業現場で求められる実践的な能力を育成し、評価・認定することを目的に実施しております。ここで習得した知識やスキルは社会人として活躍するための実務能力に直結いたします。是非、各種検定試験を活用し、従業員の資質向上を図ってみてはいかがでしょうか。

※日本商工会議所、東京商工会議所、大阪商工会議所が主催する検定試験受験者数の合計です。

商工会議所の事業は多岐に亘っています。そこで、各事業について知っていただくため、このたび各課長から担当事業について紹介するコーナーを新設しました。

～もっと多くの方々へ～

日本商工会議所では、有名人の応援メッセージや、人気アニメとのコラボレーションなどを通して、積極的にPR活動を行っております。当所としても、もっと多くの経営者や市民の方々に検定試験を活用していただけるよう、高校や専門学校などの地元教育機関との更なる連携や、市内の書店などを通じて、より多くの方々に目にしていただけるようPR活動を展開していきます。

会員事業課
課長　大内　寿夫

わが社の
イチオシ社員

老舗として培った技術を、若い世代とともに未来へつないでいきたい

合資会社藤間シート装飾
主任 服部 達

インテリアから製造、施工までを手掛ける専門業者の藤間グループ。昨年度の千葉のちから中小企業表彰の従業員部門で受賞した主任の服部達さんにお話を伺いました。

合資会社藤間シート装飾
代表社員／藤間健史
住所／千葉市中央区富士見2-8-11
電話／043-222-1221

広告代理店からの転職

私ども藤間グループは、藤間・藤間シート装飾・インテリアトーマスの3社で、1916（大正5）年に現在の千葉市新町で創業しましたので、千葉市内では老舗の部類かと思います。

私自身が入社したのは約30年前。32歳の時でした。実は前に在籍した会社は取引先の広告代理店だったのですが、廃業することになり、藤間シート装飾にアルバイトとして入ったのです。

現在は花見川区畑町にある工場は、当時は中央区椿森にあり、そこではテントのフレームなどを制作していたのですが、鉄鋼部門の人手が足りないということで、私も工場や製品の取り付けの現場で技術を身に着けました。

モノづくりの楽しさ

前にいた会社は全く違う業種であり、私自身、資格も技術もなかったので、本当に一から学ぶことばかりでしたが、どちらもゼロから作り上げるという共通点があります。

しかも、テントと一口に言っても、各場所のテントはそれぞれ異なっていて、同じものはない。現場での取り付け作業も、異なるポイントがあって、先輩方から教わることは多かったですね。そうやって、お客様の多様なケースに、自分で工夫しながら対応していく醍醐味があって、とても面白い仕事だと思いました。

私は、少年時代はプラモデルに夢中で、大人になっても、自分でもモノをつくったり、形にするというのが好きだったんです。テントの現場もそういう意味では充実感がありました。しかも工期から取り付けが1日～1週間と比較的短期で、達成を積み重ねていく実感がありましたね。

10年ほど前から営業部門を強化

20年近く、制作と施工の現場で仕事をしてきましたが、50歳を過ぎた頃、転機が訪れました。リーマンショック以降、当社も営業力を付けていかねばならないという意識に変わったんです。若い人材も増えてきたし、もっと当社の技術を発揮できるような分野を開拓しようという思いもあった。当時は藤間健史社長と藤間治専務の二人が営業を行っていましたが、私も商店や幼稚園などを訪問し、販路を広げていきました。

千葉のちから中小企業表彰

平成27年度には千葉のちから「中小企業表彰」の従業員部門で思いがけず賞をいただきました。社会では長く会社に務めて努力されている方が大勢いらっしゃいますので、私は勤続30年選手を代表していただいた賞だと思っています。これは大変名誉で光栄なことで、長く仕事をさせていただいた社長や専務には本当に感謝しています。

オールラウンドプレイヤーを育成

現在、グループの事業は、テント事業部・サイン事業部・鉄鋼部・インテリアの4部門で、特にサイン事業部ではインクジェット印刷ができる機器を導入し、より多岐にわたる作業が可能になりました。また、そうした機器を導入することによって、若い人材が仕事を担っていけるような体制を少しずつ整えています。

人材も印刷、鉄鋼、縫製など若い人材が加わり、プロとして活躍していますが、縫製担当でも時にはカッティングシートを張ったりもしなければいけないし、場合によってはクロスの現場にも出向く。要するに、プロの知識や技術を持ちながらも、当社の仕事においてはオールラウンドプレイヤーを育成していきたい。一方で、自社制作の比率が上がれば、制作原価が抑えられ、安価でお客様に製品が提供できます。

今、内装関係では新たなシートやその活用法などを提案していますし、ジェフ千葉の試合では、看板製作や競技場の幕の設営などを手掛けるなど、事業は様々な形で広がっています。

20～60代まで各世代が一緒に仕事をしており、技術を代々引き継ぎ、今後も、お客様からの信頼される仕事をしていきたいと思います。

藤間代表社員からのメッセージ

服部は、当社にアルバイトで来ていて、その後、数年してから社員になってもらいました。この人は初めからなかなかできるなと思ったのが彼の第一印象です。この度、千葉県の「千葉のちから中小企業表彰」の従業員部門で彼が表彰されたことは、非常に嬉しく、良かったなと思います。

入社当時から、あらゆることに積極的で行動力がありましたから、色々と当社が力を入れたい分野・部門を担当してもらいました。製造や工事部門など当社の中核的な部門を担当してもらい、現在は、営業企画部門で新しいお客様の開拓に注力してもらっています。

最近では特に、若手の育成についても良く考えてやってくれていると思います。例えば、些細なことでも先輩社員が後輩の相談にのってあげる。先輩社員に自分が先輩だという意識を持ってもらい、後輩の面倒をみてあげる雰囲気づくりを進めてくれています。当社の若手には、彼の仕事ぶりや言動を良く見てもらって、学んでもらいたいですね。

ロボットの開発・運用における国家戦略特区制度の活用：千葉市のケース

弁護士法人リバーシティ法律事務所
所属弁護士 **樫村絵美子**

昨今、「ロボット」という言葉がニュースなどで取り上げられる機会が多くなったように思われます。ソフトバンクロボティクス株式会社のペッパーなど人型ロボットだけでなく、いわゆるドローンや自動運転車両も「ロボット」として紹介されたりしますが、その開発・運用にあたっては、法規制が障害となっていることもまた、報道されるようになりました。
そもそも、「ロボット」は、法律ではどのようなものとして捉えられているのでしょうか。

1．ロボットとは

実は、法律上は「ロボット」の定義はなされていません。

自動車などの製造現場で導入されている「産業用ロボット」については、産業用ロボットを原因とする労働者の死傷事故の発生を背景に、労働者の安全を確保するために労働安全衛生規則で定義され、一律の規制の対象となっています。

しかし、現在開発・運用が進められているいわゆる「ロボット」には、色々な形態・機能のものがあり、法律上定義した上で一律の規制の対象とするのは難しいとされています。

2．ロボットの開発・運用と法律

とはいえ、いわゆるロボットを一般社会で開発・運用するにあたっては、そのロボットの形態や機能などに応じて、既存の法律による規制を受けます。

例えば、ブレーキを備えないセグウェイなどの搭乗型モビリティロボットを公道で走行させるのであれば、道路交通法（車両の交通方法、運転者の義務、道路の使用などについて定める）や道路運送車両法（自動車の保安基準などについて定める）による規制が問題となり、自動運転車両の無人走行も、道路交通法における「車両等のハンドル、ブレーキその他の装置を確実に操作」する運転者の義務との矛盾が指摘されています。

ドローンについても、２０１５年に改正された航空法により飛行に関するルールが厳しく定められており、その商用利用には障壁となっています。

以上の規制は、ロボット開発のための実験を行う段階であっても、無視できないものです。

3．国家戦略特区制度を通じたロボット活用について

ロボットの開発・運用には、法律上の規制が問題となりますが、近年創設された「国家戦略特別区域（特区）」の制度の利用により、ロボットの開発・運用を推進する動きがあります。「国家戦略特区」は、日本政府が、国の成長戦略を実現するため、大胆な規制改革等を実行するための突破口として創設したもので、特区として指定された地域では、規制の特例措置の整備その他必要な施策が講じられます。

この国家戦略特区制度の下、千葉市は、２０１６年１月、東京圏の「国家戦略特区」に追加指定され、幕張新都心を中核とした「近未来技術実証・多文化都市」の構築を目指すものとされました。特区では、例えば、幕張新都心に近接する東京湾臨海部の物流倉庫からドローンにより、海上や花見川の上空を飛行し、新都心内の集積所まで運び、住宅地区内のマンション各戸への宅配を行う実証実験や、幕張新都心内の公道（車道・歩道）を利用して、ロボットタクシーの無人運行や、パーソナルモビリティ（一般には、先進技術を用いた立ち乗り電動二輪や町中での利用を想定した1～2人乗りの小型電動コンセプトカー等を包括する次世代自動車をいいます）のシェアリングサービスの実証実験を行うことが予定されています。

これらの実証実験を可能にするため、今後、様々な規制の特例措置等が講じられることが見込まれ、千葉市は日本の産業競争力の強化に大きく貢献することが期待されています。

中小企業診断ナビ

決算書は会社の通知簿

毎年税務署に提出する決算書。実はざっと読むだけで放置したままの会社も多いのです。今回は過去の決算書を振り返ることをお勧めします。

中小企業診断士
稲垣　桃子

初めまして。今月号から当コーナーを担当する稲垣桃子と申します。私は千葉県や東京都で中小企業診断士として、企業の経営支援や研修を行っております。業務の中から私が気になることをピックアップしてお知らせいたしますのでよろしくお願いいたします。

ある程度、社歴を重ねてきた会社であれば決算書が残っています。決算書は、税金を納める資料であると同時に、これまでの会社の歩みを数値でしめした結果です。これまでの意思決定の結果が数値となって刻まれた書類、これが決算書です。近年業績が伸びないと悩む会社、もしくはもっと売上を伸ばしたいと考えている会社はぜひ決算書を見直すことをお勧めします。

■決算書の見直し方

決算書を直近から10年分をエクセルで入力します。縦軸を勘定科目、横軸を年度とする表にして、推移を眺めます。損益計算書、貸借対照表の勘定科目すべてを入力すると細かな点に目が行き、大まかな把握ができなくなるため、影響が大きな勘定科目を抜き出すことをお勧めします。

■利益の構造を把握する：売上高、仕入高（材料費）、外注費（外注加工費）、人件費（労務費、役員報酬、給与、福利厚生費等）

売上における、仕入高と外注費の割合を把握します。仕入高と外注費は、売上を上げるために必要な外部流出費用です。この割合が高い会社は社内で付加価値を左右することが困難な会社といえます。そのため、外部資源のコントロールが収益を左右することになります（代表的な会社は土木建設業）。仕入や外注に対する戦略によって収益が大きく左右されるのです。

また、売上高から仕入高や外注費を差し引いた利益（付加価値額）における人件費の割合を出すことで、従業員が利益を出すためにどれくらい貢献したのか、という指標を示します。美容院やエステなどのサービス業はこの割合が極端に高くなります。

利益構造の図

売上高		**仕入高**（材料費） **外注費**（外注加工費） ※売上に応じて外部に流出する費用のこと
	付加価値額	**人件費** （労務費、給与、役員報酬、福利厚生費等）
		利益高 そのほかの販売管理費や借入金の返済はここから賄う

■過去の投資効果：売上高、借入金残高、経常利益

借入金は、設備投資と運転資金目的に大きく分かれます。10年間の借入金残高の推移で前年から極端に借入金が伸びている年度は、何らかの設備投資を行っている可能性があります。設備投資をした結果、売上や経常利益は伸びていくはずですが、実際はそうではない会社が多いのです。過去の投資結果がどうであったかを把握するために一度確認することをお勧めします。

また、借入金の残高がなだらかに伸びている会社は、運転資金目的で借りていることがほとんどです。手元資金の不足を銀行から借り入れて賄っており、しかも常態化している可能性があります。得意先の環境変化で売上が減少した時に、資金繰りが回らなくなる危険性がありますので注意が必要です。

エクセルへの入力作業については、できるだけ経営者、もしくは後継者自身が入力することをお勧めします。顧問税理士や事務担当に入力させたほうが早いかもしれません。が、自分自身で入力することで、会社の実績がより実感できます。

会社の実績の数値を眺めながら、この時になにがあったのか、また会社としてどのような経営判断を行ったのか、検証していくことで、効果の出る改善案が出てくるのです。

貿易投資相談 Q&A
L／C（信用状）決済の留意点

Q

輸出先の取引相手から代金支払いをL／Cで行いたいと言ってきました。L／Cについて教えてください。また何に注意したらよいですか。

A

L／CはLetter of Creditの略で、日本語では信用状と訳します。輸出は取引相手が遠隔地にあり、代金回収に不安があります。この不安を解消するため輸入地の金融機関（銀行）が間に入ってL／Cを発行し、L／Cの受益者である輸出者が振り出す荷為替手形の支払いを確約し、リスクを解消する制度です。日本企業の海外進出が進むにつれ海外送金による決済が増え、L／Cによる決済は減ってきており、現在では、L／C決済は日本輸出全体の25％くらいといわれています。ただ、相対的にリスクが高いとされるアジア各国との取引ではL／C比率が高いようです。通常、決済の流れは次のようになります。

a. 輸入者が輸入地の銀行に、日本の輸出者を受益者とするL／C開設を依頼する。

b. 輸出者は、この開設銀行発行のL／Cを日本の銀行（通知銀行）経由で受け取る。

c. 輸出者は船積み後、L／Cと船積書類（インボイス、パッキングリスト、船荷証券等）を添えて日本の銀行（買取り銀行―通知銀行と同じ場合が多い）に荷為替手形を買取ってもらう。

d. 買取り銀行は、L／C開設銀行に書類を回付する。開設銀行は、書類の内容に齟齬がなければ、買取り銀行に代金を支払う。

e. 開設銀行は、輸入者から代金を取り立ての上船済書類を引き渡す。

f. 輸入者は、船済書類をもとに輸入手続きの上貨物を引き取る。

さて、一般的なL／Cを前提として、実務上留意すべき大事な点を二つあげます。

（1）買取り銀行への事前相談

支払い条件がL／Cと決まったら、事前に取引銀行に手形買取りの相談をする。手形買取りは与信行為とも位置づけられており、L／Cがあれば必ず買い取ってくれるものとは限りません。

（2）L／Cと船積書類の文言の一致に注意

銀行の買取りはいわば立替で、問題があって開設銀行が支払い拒否した時、買取り銀行は輸出者に求償します。L／Cの文面通りに書類が作成されている場合は、開設銀行には引き受け義務があるので支払いを拒否できません。しかし、文言の齟齬（英語でdiscrepancy―ディスクレパンシー―略称デスクレ）があると支払い留保・拒否の理由になります。受け取ったL／Cに理解と違う文言があれば、輸入者に変更（英語で、amendment―アメンドメント―略称アメンド）を申し入れる必要があります。例をあげると、L／Cに数量が100とあり、実際は120積んだとするとデスクレです。また、L／Cに必要書類として原産地証明書が要求されていて、それをつけていないとデスクレとなります。デスクレがあっても、輸入者がそれを受け入れれば最終的には問題はありません。ただし、支払い留保の理由になることは大きなリスクと言えます。L／Cは有力な決済手段ですが、全能ではないことを理解しておく必要があります。

JETRO
日本貿易振興機構（ジェトロ）
千葉貿易情報センター

ジェトロ千葉貿易情報センター
☎043-271-4100 FAX043-271-4480
http://www.jetro.go.jp/jetro/japan/chiba/
千葉県千葉市美浜区中瀬2−6−1 ワールドビジネスガーデン（WBG）マリブイースト23階

千葉商工会議所からのお知らせやイベントをはじめ毎月、最新情報を紹介します。詳しくは各お問合せ先へ。

中小企業診断士による経営の専門相談（無料）

相談員（中小企業診断士）が資金繰りや事業計画の策定、経営革新の申請支援など、経営に関する専門的な相談を無料で受け付けます。

【相談内容】
・経営革新 ・経営計画 ・創業
・BCP ・事業承継
・事業再生及びチャレンジ
・ものづくり ・海外展開
・雇用・労務関係
・資金繰り（融資）
・販路拡大 ・販促支援 ・契約
・取引 ・債権保全 ・債権回収
・経営力強化支援 ・地域資源活用
・農商工等連携 ・知的資産経営
・新連携

【場 所】 千葉商工会議所 13階
【相談員】 大矢たかし診断士
石井孝昌診断士
【相談料】 無料
【日 時】

平成28年5月	13日(金)	20日(金)	27日(金)	14時～17時		
	17日(火)	24日(火)	31日(火)			
6月	3日(金)	10日(金)	17日(金)	24日(金)	14時～17時	
	7日(火)	14日(火)	21日(火)	28日(火)		

※日程が変更になる場合があります。

千葉商工会議所 中小企業振興部 専門相談センター
☎043-227-4103

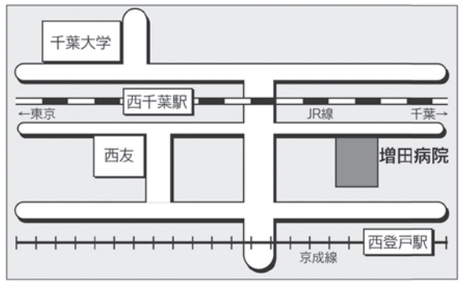
弁護士による商工法律相談（無料）

●債権が回収できない
●手形・小切手の事故が生じた
●連帯債務保証が発生した
●契約に関するトラブルが発生した

など法律上の諸問題の相談に応じます。ご相談を希望される場合は予めお電話にて相談日時等をご連絡ください。

【日 時】 5月27日(金) 14：00～17：00
6月17日(金) 14：00～17：00
【会 場】 千葉商工会議所 13階 特別会議室
【担 当】 榎本 初雄 弁護士
【相談料】 無料（秘密は厳守します）
【問合せ】 経営支援課 ☎043-227-4103

内 科・消化器科
甲状腺・糖尿病外来
人間ドック・各種健診
マンモグラフィ検診
がん検診・出張健診
医療法人社団 報徳会
報徳千葉診療所
千葉市中央区本町1－1－13
☎043－225－6232

内科・外科・胃腸科・肛門科
整形外科・皮フ科・泌尿器科
医療法人社団あい
増田病院
〒260－0033 千葉市中央区春日1－16－5
☎（043）247-3821
FAX（043）248-5843


JR西千葉駅より 徒歩5分
京成西登戸駅より 徒歩5分

総合防犯設備・用品
株式会社 オーシマ
モバイルサイト
http://www.ohshima-cp.com
営業センター 千葉市稲毛区宮野木町1664-11
☎0120-06-2771

小林国際特許事務所
千葉商工会議所会員
所長弁理士 小林 正治・弁理士 小林 正英

TEL 03-3866-3327
東京都千代田区岩本町3－4－5（秋葉原駅5分）
http://www.kipo.jp/

5月31日(火)は「世界禁煙デー」
5月31日(火)～6月6日(月)は「禁煙週間」

世界保健機関（WHO）が世界中の国々に呼びかけている「世界禁煙デー」からの1週間を「禁煙週間」として、厚生労働省、各自治体、協力機関等が連携して、たばこ対策の推進を図ります。

禁煙サポート ～応援します！あなたの禁煙～

たばこをやめられないのは「意思が弱いから」ではありません。たばこに含まれるニコチンには依存性があり、たばこをやめにくくさせています。

禁煙治療や禁煙補助剤を利用すると、ニコチン切れの症状を抑えることができるので、比較的楽に禁煙に取り組むことができます。

千葉市では、たばこをやめたい方に、その方に合った効果的な禁煙の方法をアドバイスする「禁煙サポート」を無料で実施しています。「いつかたばこをやめたい」と思っている方、この機会に禁煙にチャレンジしてみませんか?

◆実施場所

各保健福祉センター健康課

禁煙週間パネル展

日時：5月31日(火)～6月6日(月)

会場：きぼーる1階アトリウム（中央区中央4）

《禁煙相談》

日時　6月1日(水)・2日(木)
10:00～11:30

問い合わせ先　千葉市保健福祉局健康部　健康支援課　**☎043-238-9926**

平成28年度　千葉市　トライアル発注認定事業募集

中小企業の優れた商品を認定します!!　千葉市　トライアル発注　検索

募集締切：平成28年6月30日（木）

○千葉市トライアル発注認定事業とは

市内の中小企業等が開発し、製造又は提供する優れた新製品（物品）及び新役務（サービス）を千葉市が認定し、積極的にPRを行うことなどによって販路開拓を支援する目的で実施するものです。
認定商品の一部は、市が試験的に導入します!!

■認定のメリット

○認定された新商品等（新製品及び新役務）は、千葉市のホームページへの掲載、認定商品カタログの作成など広くPRします。
○認定商品が、その認定期間中、千葉市の機関が競争入札制度によらない随意契約で購入することができます。（地方自治法施行令第167条の2 第1 項第4号）
※認定自体が新商品等の購入を約束するものではありません。
※市の機関と随意契約できるのは、千葉市トライアル発注認定事業の認定事業者として認定された事業者です。代理店等とは随意契約できません。

■対象となる商品

以下の要件をすべて満たすものとします。
ただし、食品、医薬品、医薬部外品、化粧品、農薬、工事における工法及び技術は除きます。
(1)自ら開発し、千葉市内で、自らの製品として製造又は販売する製品、役務の主たる部分を自ら提供する役務であることであること。
(2)申請時において、販売開始からおおむね5年以内であること。
(3)既存の製品、役務とは著しく異なる使用価値を有し、実質的に別個の範疇に属するものであると認められること。
(4)事業活動に係る技術の高度化、経営の能率の向上又は住民生活の利便の増進に寄与するものと認められること。
(5)市場性が見込まれる製品、役務であること。
(6)製品の生産、役務の提供及び販売の方法や資金調達の方法などが確実に実行可能であること。

■応募方法

「千葉市トライアル発注認定事業認定申請書」に添付書類を添えて、2部を提出先に直接持参又は郵送・宅配便により提出してください。（ファックス、電子メールでは受付いたしません。）
※申請書様式は、千葉市ホームページからダウンロードできます。
（https://www.city.chiba.jp/keizainosei/keizai/sangyo/trial.html）
当事業についてのご質問やご不明な点は以下の問い合わせ先までご連絡ください。

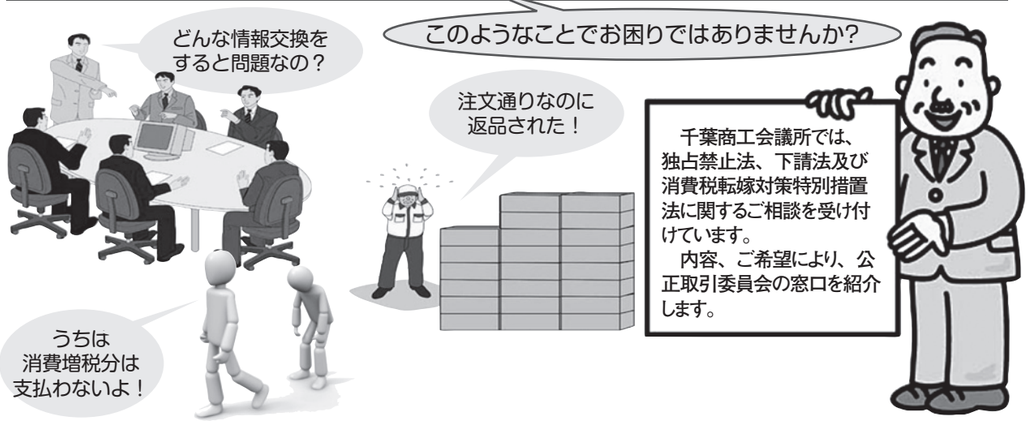
【提出先・お問い合わせ先】

千葉市経済農政局
経済部　産業支援課　経営支援班
〒260－8722　千葉市中央区千葉港1番1号
電話 **043-245-5284**　FAX 043－245－5590
E-mail：sangyo.EAE@city.chiba.lg.jp

独占禁止法相談ネットワークのご利用をお待ちしております。

当所では、入札談合や優越的地位の濫用等の独占禁止法上の問題、取引先からの不当な返品等の下請法上の問題及び消費税の転嫁拒否等の消費税転嫁対策特別措置法上の問題に関する相談を受け付けております。内容、ご希望により公正取引委員会の窓口をご紹介します。

独占禁止法相談ネットワークのご利用をお待ちしております。



お問い合わせ先は
◎千葉商工会議所　中小企業振興部
☎043-227-4103

◎公正取引委員会事務総局
☎03-3581-5481（独占禁止法、下請法）
☎03-3581-3379（消費税転嫁対策特別措置法）

「調停相談」の開催

相談無料、予約不要、当日先着順で受付いたします。

各会場では、千葉地方裁判所と千葉家庭裁判所の調停委員（弁護士を含む）が、金銭の貸し借り・土地建物等を巡る民事紛争や夫婦親子関係・相続等の家事紛争について相談に応じます。（現在、訴訟・調停係属中の案件や電話での相談には応じかねます。）

●平成28年６月11日（土）午前10時00分～午後３時30分
①サンプラザ市原　９階研修室　（JR内房線五井駅から徒歩１分）
②サンロード津田沼　６階大会議室　（京成津田沼駅から徒歩１分）

●平成28年６月18日（土）午前10時00分～午後３時30分
①千葉市文化センター　５階セミナー室　（ＪＲ千葉駅から徒歩10分）
②高洲コミュニティセンター　２階 講習室　（ＪＲ京葉線稲毛海岸駅から徒歩３分）
③八千代市役所　1階（東葉高速線八千代中央駅から徒歩10分）

費用等：相談は無料です。予約不要、当日、先着順で受け付けます。
主　催：千葉民事調停協会・千葉家事調停協会
後　援：最高裁判所、千葉地方裁判所、千葉家庭裁判所、千葉県、千葉市、習志野市、市原市、八千代市

お問合せ先　千葉地方裁判所又は千葉家庭裁判所　総務課庶務係
☎043-222-0165（代）　FAX 043-222-8970

まちづくり事業情報

中心市街地NEWS
各団体より、短期・中期・長期の活性化計画（案）発表

千葉市中心市街地まちづくり協議会（事務局）

〈問合せ先〉千葉市中央区中央2－5－1　千葉商工会議所産業振興課内
電話　043－227－4103　FAX 043－227－4107

千葉市中心市街地まちづくり協議会では、今後予定する行事やさまざまな課題に対し、各団体が一丸となって取り組むため、共通テーマを設定し、同テーマを基に各団体から短期・中期・長期の活性化案の発表を受けました。

今後は、これらの活性化計画に基づくまちづくりの目標の共有化、連携の仕方など更に意見交換を重ね、課題を整理し、将来を見据えた活性化計画を取り纏め、実行してまいります。

【背景・現状の課題】
- ○JR千葉駅舎・エキナカのオープンが本年秋に予定
- ○本年11月にパルコ千葉店が閉店
- ○土日・祭日の来街者が急激に減少している
- ○外国人来訪者への対応
- ○2020年東京オリンピック・パラリンピックへの対応

【活性化に向けた目標】
- ○「おもてなし」で迎える街
  外国人観光客の受け入れ体制の構築
  ～インバウンド誘致に向けたはじめの一歩～
- ○そぞろ歩きが楽しい街
  食べ歩きメニューの開発
  ～当地区限定の名物料理づくりと各種イベントでの定番化～
- ○歴史と未来を味わう街
  歴史を感じさせる景観づくり
  ～統一デザインによる千葉の歴史ＰＲ～
- ○住み心地のよい街
  美化・防犯活動の強化
  ～いつでも安心して歩ける美しいまちの実現～
- ○一人一人が主役になる街
  空き店舗等を活用した賑わいづくり
  ～個店の魅力向上と集客力の強化～

【3月28日発表会　参加団体】
中心市街地商店街（千葉銀座商店街振興組合、中央銀座商店街振興組合、富士見商店街協同組合、栄町通り商店街振興組合）、千葉商工会議所青年部、女性会ほか計14団体

【今後の取り組み】
- ・5月末　活性化計画の素案作成
- ・6月～8月　商店街、街づくり団体などとの意見交換
- ・9月　活性化計画の取り纏め

千葉市中心市街地まちづくり協議会
会長　竹内恵智郎　氏

栄町通り商店街振興組合
宍倉　勝　氏

千葉市中央区地域振興課地域づくり支援室
室長　楢木かおり　氏

なのはなひろば

＜千葉商工会議所 女性会の活動＞

編集：千葉商工会議所　女性会
URL:http://www.chiba-cci.or.jp/joseikai/

平成28年度の女性会運営に向け、新たな事業を積極的に提案して参ります

平成28年度は、委員会活動を通し、中心市街地活性化を始め、独自事業を活発に推進

千葉商工会議所女性会は、地域社会の繁栄に貢献することを目的として活動しております。28年度は以下の事業を重点的に行なう予定です。

昨年度は、「千葉市中心市街地商店街等の活性化をする会」に出席し、意見交換を行なう機会を得ました。当女性会の規約の中にも、『千葉商工会議所事業に対する協力を行うこと』とあるため、中心市街地活性化に関する取組を、新たな重点事業に加えることにいたしました。

この他、2020年東京オリンピック・パラリンピックに向けて行われている事業として、地産地消のアイディア商品の開発を本格的に進めます。

また、当女性会の会員が女性経営者または役員であることから、女性が起業しやすく、安定した経営を行なっていくための環境づくりなど各種支援を行って参ります。

そのため新たに委員会を組織し、各担当者を配置、総力を結集し事業に取り組むことといたしました。詳細は5月19日(木)に開催される定時総会において、承認を受け決定いたしますので、改めてご報告申し上げます。

6月開催セミナーのご案内

一般の方にもご参加いただけます。（参加費無料）

「ディズニーのキャストと最高のおもてなし」
～ＣＳマインドによるパークのクォリティサービス～

（講師）栄　幸信　氏
日本の組織開発機構会員として国際大会における
パネルディスカッションに参加

日時：**6月16日（木）**13時00分～15時00分
会場：当所14階第１ホール
お申込み・お問合せ先：千葉商工会議所女性会事務局
☎043－227－4103
※ご参加を希望される場合は、後日申込用紙をお送り申し上げます。事務局宛ご連絡ください。

栄　幸信　氏
千葉市在住、カリフォルニア州立大学ロングビーチ校卒業（BA学士取得）

＜栄氏プロフィール＞
東京ディズニーリゾートで働くキャストの採用、教育そしてモチベーション施策の企画と実施に携わり、パークのＣＳ（顧客満足）向上についてアドバイスを行なった。

【職務】
1982年9月に(株)オリエンタルランドに入社
商品販売、パークキャストの採用、教育、モチベーション施策、そしてパークに対する顧客満足およびパーク体験価値向上に関するＣＳ（顧客満足）に取り組む

新入会員のご紹介

柴嵜 瑠奈
川上興業株式会社
（事業内容）
保険屋の代理店、産業廃棄物収集運搬、建設一式を行っております。まだまだ未熟者ですが宜しくお願いします。

丹波 真理子
株式会社プチボナム
（アナログ玩具販売）
（事業内容）
木のおもちゃ、輸入玩具、アナログゲーム等の販売
アクティビティ・トイの販売します。

園田 順子
Finditty
（事業内容）
イベントの企画運営
「現代の子供達の身体能力向上プログラムの普及活動」において、ゲーム性を取り入れて、頭の神経を使い考え、楽しみながら運動するものです。

村田 寿美礼
森zouWORKSHOP
（事業内容）
女性、ママ向けのイベント運営。仕事に家事にと心もカラダも凝り固まってしまったママ達、女性にジョイントケア×sumireyogaで簡単やわらぎ方法を紹介します。

荒野 子伸
有限会社 栗山菓舗
（事業内容）
和菓子製造販売。手造りにこだわる伝統の味わい、ご贈答においしい和菓子をどうぞ。

山崎 美穂
イオン株式会社
（事業内容）
小売、ディベロッパー、金融、サービス、およびそれに関連する事業を営む会社の株式または持分を保有することによる当該会社の事業活動の管理

編 集：千葉商工会議所　青年部
総務広報委員会
URL　http://www.chiba-yeg.jp
Eメール　yeg@chiba-yeg.jp

3月例会「卒業式定例会　懇親会」開催

平成28年3月16日(水)、「千葉商工会議所青年部　平成27年度卒業式典」が千葉ＹＥＧ会員の株式会社ケーズネットワーク瀬戸秀明君のお店であるオーシャンテーブルにて行われ、続く「卒業式懇親会」は今後千葉みなとエリアの発展に大きな影響を与えるであろう新規店舗ＰＩＥＲ-01(ピアゼロワン)のプレオープンの場をお借りして執り行われました。

今年度は会長経験者をはじめ、長きに渡り活躍されたメンバーが多数卒業を迎えました。

昨年と同様に「式典の部」「懇親会の部」と分けて執り行い、式典の部では初めに長坂会長の挨拶、次に千葉商工会議所専務理事　木原稔様からご祝辞を頂戴し、続いて長坂圭将会長より参加された8名の卒業会員(2名欠席)へ、卒業証書である盾と記念品を授与され、中でも10年以上ＹＥＧとして活躍した長谷川誠君、田中章君の2名には功労賞も授与されました。

続いて、送辞として小川智之　次年度会長より卒業会員の皆様との思い出の数々、答辞では卒業会員を代表して長谷川誠君より入会当時の思い出や会長時代の思い出を熱く語っていただき、厳粛の中にも和やかな雰囲気で式典は終了致しました。

懇親会の部では、長坂会長の挨拶に続いて女性会会長　高梨園子様のご発声で乾杯となりました。

しばらく歓談の後、卒業会員の皆様からＹＥＧでの思い出や後輩達へ励ましのメッセージをいただき、長坂会長から花束と記念品が贈呈されました。

ご臨席して頂いた茂原ＹＥＧ 向後研二会長をはじめ茂原ＹＥＧメンバーの皆様からも親交のあった卒業会員へ記念品が贈られました。また記念品の一つとして千葉ＹＥＧのＯＧ 飯塚純子先輩より、素敵なブートニアを卒業会員にプレゼントして頂きました。誠にありがとうございました。

楽しい時間は過ぎるのも早く、当日撮影した写真をエンディングムービーにして皆様にご覧いただいた後、阿佐一郎専務理事による中締めの挨拶に続き、全会員による卒業生お見送りにて締めくくられました。

ご多忙のところご臨席いただきましたご来賓、ＯＢ・ＯＧの皆様に厚く御礼申し上げます。

最後に、改めまして卒業会員の皆様、ご卒業おめでとうございます。

ご卒業された皆様のこれまでのご尽力に感謝すると共に、これからの更なるご活躍を心より祈念申し上げます。

今後とも変わらぬお付き合いをさせていただければ幸いです。

なお、平成27年度卒業会員の皆様は下記の通りです。

長谷川誠、田中章、大久保博史、豊田直樹、萱謙治、阿部浩士、田中乃武人、風間信幸、大畑尚紀、吉田昭博(順不同、敬称略)

今まで本当にありがとうございました。

総務広報委員会　一同

就任のご挨拶

YEG PRIDE！

～研鑽と交流、創造と行動、真に地域に必要とされる存在へ～

千葉商工会議所青年部
平成28年度会長

小川智之

今年度、千葉商工会議所青年部(以下、ＹＥＧ)の会長に就任しました有限会社東葉企業の小川智之と申します。1年という短い期間ですが、精一杯頑張りますので、お見知りおきのほど宜しくお願い申し上げます。

さて、ＹＥＧは昨年40周年を迎えました。40周年記念事業では「中長期ビジョン」を発表し、「真に地域に必要とされる存在になる」ことを目標に掲げました。今年は50周年に向けた第1歩にし、その土台作りをしっかりしていきたいと思っています。

そこで、今年のスローガンは、「ＹＥＧ ＰＲＩＤＥ！～研鑽と交流、創造と行動、真に地域に必要とされる存在へ～」にさせて頂きました。「ＰＲＩＤＥ」という言葉は得てして「プライドが傷つけられた」とか「プライドが邪魔して」とかあまりポジティブな場面では使われませんが、直訳すれば「誇り、自尊心」であり、もっともしっくりくるのが「矜持」であります。また、「達成感、充足感」という意味もあり、決してネガティブな言葉ではなく、むしろポジティブな意味の言葉であります。しかし、「誇り」や「達成感」というものは、一朝一夕に醸成されるものではありません。一生懸命取り組み、その成果が他人から評価されて初めてその蕾のようなものが膨らみ、そしてその繰り返しによって徐々に花が咲くものだと思います。

とは言え、ＹＥＧの存在も活動も世間にはあまり知られておらず、正直、評価の対象にすらなっていないのが現状です。

まずは、地域の皆様にその存在を知ってもらうこと。その活動を見てもらうこと。それをまず第1歩にしたいと思っていますので、今年は、様々な地域のイベントにＹＥＧとして積極的に参加していきたいと思います。

また、ＹＥＧは学びの場でもあります。次世代を担う青年経済人として経営の勉強もしっかりしなければならないと思います。

そして、組織は新しい人材を入れなければ衰退します。常に新しい風を組織に取り込むことが地域活性化に繋がり、そして次代を担っていくことができる仲間を一人でも多く作るために、会員拡大が必要なのは言うまでもありません。理想としては魅力的な活動をしていれば、自ずと入会者は増えいくものではありますが、現実的にはやはり積極的に声掛けをしていかなければ、入会者数は増えません。

そこで、今回この「夢シティちば」をお読みの方でご本人が45歳以下の青年経済人、また知り合いにそのような方がいれば、ぜひ積極的にご入会・ご紹介して頂きたいと思います。いきなりのご入会は難しいということであれば、毎月第3水曜日の19時から主に千葉商工会議所にて定例会を開催しておりますので、お気軽に見学の上、ご検討をして頂ければ幸いです。皆様のご入会・ご参加をお待ち申し上げます。

〈新入会員紹介〉

塚本　清太郎
（つかもと　きよたろう）
塚本總業株式会社
☎043-227-3321
各種商品卸売・不動産賃貸

竹内　友宏
（たけうち　ともひろ）
ＪＦＥスチール株式会社
☎043-262-2018
鉄鋼製造業

北島　哲哉
（きたじま　てつや）
岩田被服株式会社
☎043-232-1051
各種ユニホームの企画・製造・販売

特集

産業用ドローンの可能性を拓く

～幕張新都心をドローン産業の一大拠点に～

株式会社自律制御システム研究所

世界的な成長産業の一つと言われているドローンは、日本でも様々なビジネスでの運用が見込まれ、研究開発が進められています。日本のドローン開発の第一人者である千葉大学の野波健蔵特別教授に、ドローンの運用や可能性について、お話をうかがいました。

〈株式会社自律制御システム研究所とは〉

千葉大学の野波健蔵特別教授は、1980年代から自律制御ロボットの研究を始め、90年代半ばから紛争地に残された地雷撤去をはじめとする作業用ロボットを次々に開発してきました。

1998（平成10）年より、完全自律型ドローン（自ら考えて飛行する小型飛行ロボット）の技術開発における基礎研究が始められ、2001（平成13）年に日本で初めて自律制御化に成功し、世界的にも先駆的な開発となっています。

こうして生まれた完全自律型ドローン「ミニサーベイヤー」は、各業種の企業から大きな注目を集めてさらなる研究開発を重ね、新たなビジネスの展開を目指して、2012（平成24）年に約40社が参画してミニサーベイヤーコンソーシアムが設立されました。

そうした中で、各企業の購入希望が相次いだため、ミニサーベイヤーの研究開発だけではなく、製造、販売、カスタマーサービス・マーケティングまでを業務とする株式会社自律制御システム研究所が2013（平成25）年に設立されました。千葉大学発のベンチャー企業でもあり、野波教授が代表取締役社長を務めています。ますます活気づく日本のドローン研究の中で、世界における新産業の創出とイノベーションを目指して、活動が続けられています。

株式会社自律制御システム研究所

〒263-8522 千葉市稲毛区弥生町1－33
千葉大学　知識集型共同研究拠点1

ミニサーベーヤーによる静岡県「浜名湖」上空150mからの空撮写真

産業用に開発された日本の無人ヘリ

海外、特にアメリカでは早い段階から軍事目的で無人ヘリコプターや飛行機の研究を進めていて、1980年代には無人飛行に成功していました。中東などの紛争地帯で活躍することが大前提で、開発の目的が明確であり、さらにマーケットが存在していたわけです。

一方で、日本では産業に応用することが目的とされました。

研究が始まったのは1986（昭和61）年で、農薬散布の無人ヘリがヤマハでつくられ、約10年後に市場に出回るようになったんです。

当時、私は地雷の探知ロボットを手掛けていたのですが、無人ヘリにセンサーを付けて超低空で飛行させたら有効ではないかと思い、1998（平成10）年から開発に着手しました。すると、国内の企業でもこの技術が応用されるようになり、研究が加速していったんです。

仕事をする飛行ロボット

この研究所で開発しているドローンは8種類ほどあり、現段階でのドローンが可能な仕事は3つあります。一つ目はリモートセンシング、見ること・調査することですね。多くの場合はカメラを搭載して撮影します。

2つ目は運ぶこと。ここまでは、誰しも想像がつくと思うのですが、もう一つ、今はドローンの進化によって、作業ができる状況に少しずつ変化しています。

今後10年ほどで、バルブの開け閉めや高層ビルの窓ふきなどはドローンが作業できるようになると思います。ドローンはまさに「飛行ロボット」なんです。

4つの産業で実用化に向けた動き

現在、4つの産業でドローン活用の試みが行われています。

一つは測量。福島の放射線の計測です。線量が下がってきたとはいえ、建物内部はものすごく高く、それを計測する作業員の安全を考えると、やはりドローンを飛行させてレーザーなどを使用して線量を測る。そうした技術を磨いてきました。

また、NECと共同開発しているのが、ハンマーを付着させたドローンを使用した橋やトンネルなどインフラの点検です。老朽化したコンクリートの壁面にドローンのプロペラのガード部分を密着させてハンマーでコンコンと叩き、その音を解析し、亀裂の有無を確認します。

コマツではドローンを使って工事現場を3次元で測量するサービスを行っています。手作業では土砂量などを測ると誤差が出がちですが、ドローンならば人件費を掛けずに正確な測量が可能です。こうした測量は人や車が入ることができないような災害現場でも有効活用できます。

さらに、セコムやアルソックが警備サービスにも活用しています。センサーが不審な人や車を検知するとドローンが現場に飛び、撮影した動画を警備会社の監視所に送信し、警備員が駆け付けるシステムです。

ドローン活用で産業が進化を遂げる

イオンもこの分野に参入しようとしています。商品にRFID（電波を用いてRFタグのデータを非接触で読み書きするシステム）を付け、ドローンを飛ばして読み取れば、在庫管理や商品管理ができます。

こうしたドローンの活用方法で、産業のあり方がどんどん進化していくと思います。最終的には人を運べるようにもなるのではないかと考えています。

例えば、ドクターヘリに準じたドローンがあれば、事故などの緊急時でも、パイロットを探すことなく、自律で飛行できます。今後もあらゆる可能性を模索して、使っていただければと思います。

ミニサーベーヤー　MS-06LA

ミニサーベーヤー量産機　MS-06JA

国家戦略特区に選定された幕張新都心

２０１４（平成26）年、安倍晋三首相がＯＥＣＤ会議でアベノミクスの第三の矢「成長戦略」の柱の一つとして、「ロボットによる産業革命」を打ち出しました。続いて公表された「日本再興戦略」改訂版では、ロボット技術をイノベーションの象徴の一つと捉え、製造業、医療、介護、農業、交通など様々な産業に変革を起こすとされています。

さらに、２０２０（平成32）年までにロボット市場を製造分野で現在の2倍、サービスなど非製造分野で20倍に拡大するという定量目標が掲げられました。

そして２０１５年（平成26）年、千葉市はビジネス創出を目的とした、政府による規制緩和地域「国家戦略特区」に指定され、ビルやマンションなどの密集地にもかかわらず、地域内でのドローンの運用が可能です。

今後、ドローンの技術をさらに磨き上げていくためには、自由に飛ばしたり、一般の人もドローン飛行を目にすることができる特区が必要だと私自身、考えていましたので、これは研究の大きな追い風となります。

2019年にドローン宅配がスタート予定

国家戦略特区に指定された千葉市の中でも、幕張新都心では２０１９（平成31）年から新たな物流ビジネスが試験的にスタートします。近接する東京湾臨海部の物流倉庫からドローンが海上などを飛行して新都心内の集積所まで運び、住宅地区のマンション各戸へ宅配します。

まず物流倉庫から幕張新都心まで約10㎞の区間は大型（直径２・５m）のドローンを使用して長距離水平飛行で10～15分かけて幕張新都心の集積所まで運びます。

集積所からは短距離垂直飛行で高層マンションへデリバリーを行います。こちらで使われるドローンは直径約１m、数分で３～４kgの荷物を運ぶことができます。１秒間に10m上昇できるので、エレベーターを使うよりも格段に早いですね。

バッテリー交換機も既に完成していて、ドローン着陸後約10秒で自動交換できます。

集積場への搬送は、何機ものドローンが編隊飛行する面白い光景になると思います。私は「ドローンハイウェイ」と呼んでいますが、市川から幕張新都心まで、各社のドローンが飛ぶことになるので、全体の航空管制できる運行管理システムを設置する計画があります。

各戸のベランダにドローンポートを設置

若葉地区に新設されるマンション各戸のベランダの外側に、約1・5m四方のドローンポートを設置して、ドローンが斜めになっている床面に荷物を置くと、ベランダに滑り込むという仕組みで、ドローンポートを既存のマンションに設置することも可能です。

通常の飛行とは異なり、高層マンションはＧＰＳが使用できないので、ドローンはレーザーを使って、３次元地図を自分でつくりながら、ドローンポートの位置を認識して、配達します。

現在のトラック輸送よりも高速化し、コストも下がるため費用も安くなる。サービスが格段に向上します。千葉市での成功事例があれば、各地に波及する可能性があります。

ドローン関連産業の一大拠点に

ドローンのデリバリーサービスが世界に先駆けて成功すれば、日本の技術力を世界にアピールすることができるでしょう。ドローンによる宅配は、未来型のサービス提供も目的の一つではありますが、これを機にドローン関連産業を幕張エリアに集積させる構想を持っています。

アメリカのシリコンバレーは大都市サンフランシスコの近郊に位置し、主にＩＴ関連のベンチャー企業が集積して、その分野では世界を牽引してきました。

幕張新都心は、バッテリー・通信機・プロペラ・電子部品などドローン関連産業の集積地として、ドローンの一大拠点ができるのではないかと思います。シリコンバレーならぬ、ドローンコーストですね。そして、ここで生み出され、つくられた製品がデリバリーサービスで実証されて、世界に伝わっていくことが理想ですね。

世界に先駆けて、千葉市がドローンシティをつくる。熊谷俊人市長ともよく話をしますが、未来都市の実現はすぐそこまで来ているのです。私もその場にいられることは大変嬉しいですし、オールジャパンでの実現を目指して、今後もドローンの研究を続けていきたいと思います。

千葉市総合政策局総合政策部統計課
https://www.city.chiba.jp/sogoseisaku/sogoseisaku/tokei/28keisenkatsudou.html
☎043-245-5714

各区役所地域振興課　選挙統計班

中央区	☎043-221-2104	花見川区	☎043-275-6191	稲毛区	☎043-284-6104
若葉区	☎043-233-8121	緑区	☎043-292-8104	美浜区	☎043-270-3121

生誕140年

吉田博展

YOSHIDA HIROSHI

開催中～5/22㊐

《穂高山》油彩　大正期(1913-26)　個人蔵

吉田博（1876-1950）は、福岡県久留米市に生まれ、太平洋画会や官展を舞台に活躍した風景画家です。本展は、湿潤な日本の風景をみずみずしく描いた水彩画や雄大な高山美をとらえた油彩画、ダイアナ元妃やフロイトにも愛された木版画といった代表作に加え、初公開の写生帖など300点を超える作品を紹介し、吉田博の画業を振り返る大回顧展です。

会　　期：開催中～5月22日(日)
開館時間：10:00～18:00(金・土曜日10:00～20:00)
※入場は閉館の30分前まで
休 館 日：5月2日(月)
観 覧 料：一般1,200円(960円)、大学生700円(560円)
※小・中学生、高校生、障害者手帳をお持ちの方とその介護者1名は無料
※( )内は前売、千葉市在住65歳以上の方、団体20名以上の方の料金
同時開催：所蔵作品展「四季のうつろい・時のうつろい」

関連イベント

■講演会「吉田博のアメリカ開拓精神」
講師：吉田亜世美(アーティスト／吉田家令孫)
5月15日(日)14：00～(13：30開場予定)
11階講堂にて／聴講無料／先着150名

次回展予告

■所蔵作品展「ふたつの柱―江戸絵画／現代美術をめぐる」
会期：6月1日(水)～26日(日)

千葉市美術館
Chiba City Museum of Art

〒260-8733 千葉市中央区中央3-10-8
☎043-221-2311　FAX043-221-2316　**URL** http://www.ccma-net.jp

Chiba City Museum of Science 千葉市科学館

千葉市科学館

〒260-0013 千葉市中央区中央4-5-1 Qiball(きぼーる)内7～10階
URL　http://www.kagakukanQ.com
☎043-308-0511

きぼーる星空観察会「惑星を見よう!」

内容：2年2ヶ月ぶりに地球に接近する火星や見ごろの木星を望遠鏡で見てみましょう。
日時：5月22日(日)19:00～20:30
場所：7階プラネタリウム集合(星空観察:きぼーる屋上)
定員：200名
料金：大人510円　高校生300円　小・中学生100円
※当日7階券売機にて19:00の回のプラネタリウムチケットをお買い求めください。悪天候の場合:プラネタリウム投影のみ行ないます。

アストロトーク「千葉から宇宙へ―ロケットの過去・現在・未来」

内容：千葉から始まった日本のロケット研究のお話を聞き、宇宙に行く方法や宇宙でしたいことなど、未来の宇宙開発についてみんなで考えてみよう!
講師：的川泰宣(JAXA名誉教授)
日時：6月12日(日)13:00～14:15
場所：7階プラネタリウム
定員：200名
料金：大人510円　高校生300円　小・中学生100円
※当日7階券売機にてお求めください。

Chiba Zoo 千葉市動物公園 〈イベント・展示情報〉

5～6月のイベント開催予定について

絵本のおはなし会
日　　時：毎週土曜日　11：30～12：00
内　　容：絵本の読み聞かせ
受付方法：動物科学館2階図書室にて
当日先着順(定員20名程度)

園長ライブ
日　　時：5月15日(日)　11：00～11：20
内　　容：園長が生でお話をする動物トーク
受付方法：当日動物科学館前に集合

バードウォッチング
日　　時：5月21日(土)　10：00～12：00
内　　容：ボランティアによる野鳥解説
受付方法：レクチャールーム

ヒツジの毛刈教室
日　　時：5月21日(土)　11：00～12：00
内　　容：ヒツジの毛刈教室
受付方法：子ども動物園　野外ステージ

ライオン関係イベント「大声コンテスト」
日　　時：5月28日(土)
10:00～11:00・13:00～14:00
内　　容：大声マシーンで叫び声の音量を測定し、ライオンの叫び声に挑戦。
受付方法：中央ステージ

ライオン関係イベント「ライオンの体重をぴったり当てよう！」
日　　時：5月29日(日)　10:00～11:00・13:00～14:00
内　　容：参加者の体重を測定し、ライオンの体重に近づけ、一定の範囲に体重を収める。
受付方法：中央ステージ

お楽しみDAY「ウマ」
日　　時：6月4日(土)　13：00～14：15
内　　容：子ども動物園(ウマ)
受付方法：動物科学館受付(20名)定員を超えた場合は抽選となります。

ちょっといい話「インコ」
日　　時：6月12日(日)　13：10～13：30
内　　容：インコ(子ども動物園)
受付方法：各展示会前に集合

天候や動物の体調により、一部内容を変更または中止することがあります。

千葉市動物公園サポーター

千葉市では、千葉市動物公園サポーターを募集しています。
千葉市動物公園への皆様のご支援、ご協力を賜りますよう、宜しくお願い申し上げます。

●千葉市動物公園サポーター制度とは
千葉市動物公園サポーター制度は、動物の愛護を普及し、千葉市動物公園に対して親しみを増進させることを目的とした制度です。
この制度に賛同した個人や団体の方からお預かりした寄付金は動物の餌購入及び施設整備の一部に充当され活用させていただきます。
千葉市動物公園のため、千葉市動物公園の動物のために皆様のご協力をお願いいたします。

個人の方	1口	1,000円
法人の方	1口	10,000円

サポーター申込等に関する件は、動物公園　企画広報班　までお問い合わせください。

・千葉市在住の65歳以上の方は住所・年齢の確認できるものをお持ちいただくと無料になります。
・身体障害者手帳、療育手帳、精神障害者保健福祉手帳をお持ちの方は無料になります。入口でご提示ください。(介護人も1名まで無料となります。)
・校外学習等で動物公園をご利用になる際、減免になる場合があります。

〈千葉市動物公園〉

開園時間	9：30～16：30（入園は16：00まで）
休園日	水曜日
料金	大人700円・中学生以下無料 ※千葉市内在住の65歳以上無料
交通	千葉都市モノレール・動物公園駅すぐ
お問い合わせ	☎043-252-7566　FAX 043-255-7116
ホームページ	http://www.city.chiba.jp/zoo
ツィッター	Twitter@ChibaZoo