

～優良顧客を増やし、店舗利益を増やす！～

店舗利益を伸ばすための！

# 「儲かる」仕組み構築



あなたは今、次のようなことで悩んでいませんか？

- ☞チラシ広告やブログをやっても来店者が増えない…。なぜ？
- ☞商品やサービスに自信があるのに売れない…。なぜ？
- ☞今は良いけど、この先見通しが不安…。どうしたらいいか？

ハワード・ジョイマン氏のサポート実績

- ☞千葉県 飲食店 売上1.4倍
- ☞三重県 ハウスクリーニング 売上5倍 他多数
- ☞メルマガ会員数 (R3.9月現在)  
飲食店・美容室部門日本一 約1万9千人



日時

令和3年 **11月22日(月)**

14:00~16:00

会場

千葉商工会議所 14階 第1ホール

講師

有限会社 繁盛店研究所 代表取締役/中小企業診断士

**ハワード・ジョイマン氏**

定員

**40名** (定員になり次第締め切ります。)

申込方法 & 申込先

下記申込書に必要事項をご記入のうえ、FAX  
またはメールにてお申込み下さい。

☞ 千葉商工会議所 経営支援課 (担当:飯島)

MAIL [keieishien@chiba-cci.or.jp](mailto:keieishien@chiba-cci.or.jp)

TEL047-227-4103 FAX047-227-4107



### 《感染対策・注意事項》

- ※参加者は、マスクの着用をお願いいたします。
- ※当日に発熱や咳がでる方の参加はお控え下さい。
- ※状況により、開催方法の変更・中止になる場合がございますのであらかじめご了承ください。

### 《講師プロフィール》

静岡県清水市出身。自営業の家に生まれ、小さい頃より商売を学ぶ。大学入学と同時に、お笑い芸人としての活動を経験。有限会社繁盛店研究所を設立。その後、お笑い芸人として、活動していた経験を活かし小売店や飲食店、美容室、整体院の客数増加や店内販売活動に、お笑い芸人の思考法や、行動スタイル、漫才の手法などを取り入れることで、クライアントの業績が着実に向上していく。また、人気テレビ番組「ガイアの夜明け」にも取り上げられるなど注目を浴びている。

11/22(月)開催 ～店舗利益を伸ばすための！～ 「儲かる仕組み構築」 受講申込書 ※メールまたはFAXして下さい。

事業所名		TEL	
所在地		FAX	
受講者名	①	②	E-mail

※ご記入いただいた個人情報、各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

※3名以上受講ご希望の方は、この用紙をコピーしてご利用ください。